

## 本 期 要 目



- 今年我国电煤需求预计将有所增加
- 宁波公司与泸州龙驰集团腾翔商贸公司举行进出口棉纱贸易签约仪式
- 国新联程集团领导督导各公司领导班子 2018 年度民主生活会
- 胥洪彬会同上游供应企业到江油电厂交流
- 中铝宁夏能源集团到访国新联程集团洽谈合作

# 国 新 联 程 信 息

---

---

四川省国新联程物流集团公司办公室主办

---

---

总第 39 期

2019

第 4 期

## 目 录

### 行业论坛

- 1 今年我国电煤需求预计将有所增加..... (1)

### 特别关注

- 2 国新联程集团召开环保公司工作调研会..... (3)
- 3 国新联程集团召开煤炭贸易工作座谈会 ..... (4)
- 4 宁波公司与泸州龙驰集团腾翔商贸公司举行进口棉纱贸易签约仪式..... (6)

### 工作动态

- 5 国新联程集团领导督导各公司领导班子 2018 年度民主生活会..... (7)
- 6 胥洪彬会同上游供应企业到江油电厂交流..... (8)
- 7 中铝宁夏能源集团到访国新联程集团洽谈合作..... (9)
- 8 陕钢集团汉钢公司、韩钢公司到访广元公司..... (10)

### 文化之窗

- 9 攀枝花公司动员部署“赌博敛财”专项整治工作..... (10)
- 10 成乐公司开展生存发展大讨论活动..... (11)

## 今年我国电煤需求预计将有所增加

电力是国民经济的先行基础产业，占有极其重要的地位。近日，中国煤炭工业协会指出，2019年，我国经济稳中向好、稳中有进的长期发展态势没有改变，经济增长正在向高质量发展转变，将进一步拉动能源需求，电力在终端能源消费中的比重越来越高，电煤需求预计还将有所增加。

日前，中国电力企业联合会发布《2018-2019年度全国电力供需形势分析预测报告》建议，重点强化安全体系建设、保障电煤供给、科学控制电煤价格、促进上下游协调发展。

推动优质产能释放，适度放开沿海电厂进口煤采购，充分利用好国际国内两个市场、两种资源，稳定电煤价格在绿色区间。对产能减少和运力受制约区域，在铁路运力配置上予以倾斜，加强对中长期合同履行的运力保障。严格区分“控煤”与“控电煤”。将污染严重的散烧煤等作为“控煤”的重点，保障清洁高效的煤电生产，避免出现为实现“控煤”目标简单限制煤电生产、从而造成电力紧张的情况。进一步探索煤炭和电力合作模式。

推动煤炭和电力上下游产业有机融合，促进电煤供应在数量、质量、价格、运输上形成长期稳定的合作关系和市场机制，不断完善利益共享、风险共担的煤电合作机制。

据悉，2017年以来建立的“中长期合同”制度和“基础价+浮动价”的定价机制，为煤炭市场平稳运行提供了制度保障。2018年，煤炭市场化改革稳步推进。“中长期合同”制度和“基础价+浮动价”定价机制不断完善，两年期以上的合同得到推广，中长期合同的比重大幅度提升，合同执行与履约信用数据采集全面开展，“信用煤炭”上线，行业诚信体系建设进一步加强，市场交易行为得到规范。

去年，煤炭价格在合理区间波动。2018年，动力煤中长期合同价格（5500大卡下水煤）稳定在绿色区间，全年均价558.5元/吨，比上年下降9.5元/吨。现货价格受市场预期影响波动较大，价格总水平保持平稳，秦皇岛5500大卡下水煤市场平仓价年内最高770元/吨，最低570元/吨；但全年均价比上年仅增加9元/吨。

中国煤炭工业协会指出，从供应看，当前煤炭产能仍然较大，但结构性问题依然突出，总体产能相对过剩将成为今后一个时期的常态。随着煤炭新增产能的不断释放，煤炭产量将进一步增加。根据中国煤炭工业协会调查，2019年企业排产新增煤炭产量1亿吨左右；铁路部门积极落实“调整运输结构”的要求，今年我国煤炭铁路运力将进一步增加；与此同时，随着煤矿安全生产设施不断完善、环保措施逐步到位，产能利用率提高，煤炭有效供给质量不断提升。

值得注意的是，在煤炭行业生产供应保障能力增强的同时，

发电领域也实现了大规模煤炭清洁利用。近年来，我国燃煤电厂平均供电煤耗大幅度下降。全国煤电超低排放和节能改造“十三五”总量目标任务提前两年完成，已建成世界最大的清洁煤电供应体系。我国燃煤发电碳排放强度也有所下降。

## 特别关注

# 国新联程集团召开环保公司工作调研会

3月27日，集团公司组织召开环保公司工作调研会。集团公司董事长张万松、总经理赵麒麟、副总经理杨紫轩、胥洪彬及集团相关领导和部门负责人出席会议。

会上，张万松强调：北川项目成功中标实现了环保公司在环保领域的“零”突破，对公司发展具有重大意义。要求环保公司一要处理好眼前利益和长远利益的关系，解决好生存与发展问题；二要处理好效益与风险的关系，抓实抓好风控工作；三要处理好能力与发展的关系，量力而行；四要处理好合规和速度的关系，既要讲究规矩，也要提高速度；五要处理好上下沟通的关系，既要讲究规矩，也要提高速度；五要处理好上下沟通的关系，学会换位思考，积极沟通。同时要求机关部门要增强服务意识、责任意识和效率意识。

赵麒麟表示：环保公司发展思路清晰、定位准确，领导班子的经营管理能力得到了充分体现。要求环保公司继续保持积极态

势，由小做大、量力而行、走出困境。

环保公司董事长赖良福汇报了公司基本情况，总经理聂军华汇报公司近期业务开展情况，总经理助理姚远对环保行业进行了分析并汇报了即将开展的重点环保项目。

集团公司领导和部门充分肯定了环保公司的工作成效，表示将积极支持和配合环保公司提出的合理的意见和建议。

环保公司领导班子及中层管理人员参加了会议。

## 国新联程集团召开煤炭贸易工作座谈会

为规范煤炭贸易管理，有序推进省外煤入川“统购分销”战略，3月29日，集团在安科大厦11楼会议室召开了煤炭贸易工作座谈会，集团公司总经理赵麒麟、副总经理杨紫轩出席会议。会议由集团公司副总经理胥洪彬主持。

在逐一听取各公司煤炭贸易情况汇报后，赵麒麟充分肯定了各公司取得的成绩，并指出存在的不足，他要求：一要转变思想、更新观念，深刻领会集团公司成立的初衷，准确把握保障四川煤炭能源供应的战略定位，积极落实“统购分销”部署，做大市场份额。二要始终坚持“依托川煤求发展”的工作思路，与川煤各煤炭子公司加强联系和沟通，共同研讨和应对市场变化，共促发展。三要加强区域市场调研和业务开拓，积极参与市场竞争，围绕煤炭品种需求，灵活煤炭销售策略，提升市场话语权。四要千

方百计攻克煤炭资源短板，积极推进省外煤炭资源整合，着力解决运输难题。五要统筹推进储配煤基地建设，项目建设要与区域市场相结合、与投入产出相匹配。六要坚持资金定向调控，向潜力大、效益优、风险可控的项目倾斜，将有限的资金用在刀刃上。七要加快煤炭交易平台建设，及时收集和研析煤炭市场供需、价格走势等信息，为煤炭贸易效益最大化提供数据支撑，逐步实现信息发布，引导川内煤炭价格，做到线上交易、线下交割。八要深刻理解“国有市营”理念，加强制度的规范化和科学化建设，严肃工作纪律，保持政令畅通。

副总经理杨紫轩要求：一是明确战略定位，集中精力发展主业。二是深入研究市场，积极发现商机。三是坚持换位思考，创新传统贸易模式。四是做好内部协调，实现优势互补。

副总经理胥洪彬对各公司煤炭贸易工作进行了客观分析和评价，对规范集团公司煤炭贸易管理提出了具体的经营思路、运行措施和工作要求。

集团公司业务管理部通报了《业务管理办法》执行情况。各公司分别汇报了煤炭贸易工作开展情况，分析了存在的主要问题和原因，并就下一步规范煤炭贸易管理进行了表态。

集团公司总经理助理、副总会计师，业务部全体人员；广元公司、运销公司、广安公司、成乐公司、达州公司、攀枝花公司、电商公司、宜宾公司董事长（执行董事）、煤炭贸易分管领导及相关业务人员参加座谈会。

## 宁波公司与泸州龙驰集团腾翔商贸公司 举行进口棉纱贸易签约仪式

3月27日，宁波宏公司与泸州龙驰集团腾翔商贸公司举行了进口棉纱贸易签约仪式。国新联程集团董事长张万松、总经理赵麒麟，泸州市龙马潭区委常委、常务副区长申波，泸州市龙驰集团董事长、总经理胥世海出席签约仪式。

赵麒麟在致辞中对参加签约仪式的来宾表示欢迎。他表示，泸州龙驰集团与国新联程集团签署进口棉纱贸易合作协议，旨在开启双方携手合作征程，推动双方优势互补、互惠互利、联合发展，同时为今后双方在资源开发、供应链等领域进行多层次、全方位合作奠定坚实基础。

申波表示能与国新联程集团合作、共谋发展，有利于充分发挥各自优势，实现互利共赢，希望接下来不断加深合作关系，深入合作领域。

宁波公司董事长侯健介绍了项目情况。随后，侯健与胥世海分别代表国新联程集团宁波公司与泸州市龙驰集团腾翔商贸公司签订了进口业务框架协议。

国新联程集团副总经理杨紫轩、胥洪彬、副总会计师李启勇以及风控部、业务部，宁波公司董事、财务总监参加了签约仪式。

据了解，龙马潭区是泸州市的商贸、物流、经济、客运中心，泸州龙驰集团是龙马潭区一家资产总额达50亿元的国有企业，涉及多行业发展，实力雄厚。



## 国新联程集团领导督导各公司领导班子 2018 年度民主生活会

按照上级党组织要求及有关文件精神,3月,集团领导班子成员陆续对各公司2018年度领导班子民主生活会进行了督导。

集团领导组织审议了各公司《关于2018年贯彻执行中央八项规定精神和省委省政府十项规定情况的报告》,各公司作了班子对照检查,班子成员逐一对照检查、相互批评提意见。

集团领导对各公司民主生活会的会前准备工作给予了充分肯定,并表示会议达到预期效果。指出,各公司严格遵照集团公司党委要求进行,会议准备充分、认识到位、流程规范、主题明确,查找问题准确具体,班子成员之间的批评与自我批评真正做到了“红红脸、出出汗”。

集团领导对各公司工作提出要求:一是要始终深化党的领导,强化党组织的引领作用。充分发挥党在把方向、管大局、保落实方面的重要作用,进一步完善“三重一大”集体决策制度,促进领导班子科学决策、民主决策、依法决策,充分发挥领导班子集体领导的作用。二是强化班子和队伍建设,增强凝聚力。针对现有班子特点,加强政治、思想、组织、作风、制度和能力建设,解决团结协作问题,增强班子凝聚力,队伍建设要立足于现有职工的素质教育培养。三是高度重视项目风险管控,严格按照

相关制度执行。既要重视制度建设，还要重视制度执行，强调过程管控的重要性。

集团督导组对各公司民主生活会开展情况作了点评。

集团党群人事部、纪委相关人员参加会议，各公司党组织成员、纪检组成员列席会议。

## 胥洪彬会同上游供应企业到江油电厂交流

4月1日，集团公司副总经理胥洪彬会同川煤集团广旺公司董事长胡文，南江煤电公司董事长刘继林、总经理刘少培等走访主要电煤用户江油电厂。江油电厂总经理袁平及班子成员热忱接待。

在座谈会上，胥洪彬介绍了国新联程集团战略布局，着重就煤炭贸易板块发展现状及未来规划进行了详细说明。他表示开年以来江油电厂在主网电厂采购积极性不高的形势下，给予了广元公司电煤销售大力支持，极大地缓解了广元公司销售压力和上游供应商生产压力，对此表示真诚感谢。他希望江油电厂一如既往支持国新联程集团及广元公司发展，真诚合作，互利共赢。

袁平介绍了江油电厂当前生产、经营及耗用煤情况，分析了省内电力生产形势。他表示江油电厂过去与广旺集团和南江煤电公司有着长期友好的合作，国新联程集团继承并发扬了合作传统，双方合作关系稳固，江油电厂将继续支持广元区域煤企经营，目前正在研究调整省外煤和广元区域煤配烧比例，增大对广元区

域煤炭需求量。

广旺集团公司、南江煤电公司分别回顾了与江油电厂的长期友好合作，并介绍了各自生产、销售及库存情况。

与会人员就丰水期供煤、存煤以及如何以销保产、以销促产进行了友好交流。四方一致同意进一步紧密合作关系，建立共生共融共创共享的合作共同体。

广旺公司总经理助理任毅、煤炭营销部、党委工作部负责人，广元公司相关部门人员一同走访交流。

## 中铝宁夏能源集团到访国新联程集团洽谈合作

3月21日，中铝宁夏能源集团公司销售处主任石方军及宁夏王洼煤业销售公司一行到访国新联程集团，在座谈会上，双方就业务合作进行了积极交流。集团公司副总经理胥洪彬、成乐公司董事长胡令及相关人员参加了座谈会。

会上，集团公司副总经理胥洪彬介绍了公司目前煤炭贸易基本情况、储配煤基地建设进度及公司煤炭贸易资源优势，他表示王洼煤业与国新联程集团在煤炭贸易方面具有优势互补、互惠互利的合作基础，希望双方保持稳固的合作关系。

中铝宁夏能源主任石方军就目前宁夏地区煤炭市场动向、价格波动等情况作了介绍，进一步表达了对国新联程集团储配煤基地建设的关注，希望王洼煤业与成乐公司的合作能克服困难、持续稳定的推进。

## 陕钢集团汉钢公司、韩钢公司到访广元公司

3月26日，陕钢集团汉中钢铁公司副总经理屈正平、陕钢集团韩城钢铁公司总经理助理袁浩一行7人到访广元公司，广元公司董事长、总经理田兴涛热情接待。

在座谈会上，田兴涛介绍了国新联程集团及广元公司基本情况，回顾了双方近年来的友好合作，希望双方争取建立煤炭购销长协机制和喷吹煤定价机制，稳定合作关系。屈正平、袁浩分别对广元公司长期以来的友好合作和供应保障表示感谢，表达了继续巩固合作的愿望，希望广元公司每月增加喷吹煤供应量。双方就建立煤炭定价机制和煤炭供应量进行了深入交流。

陕钢集团韩钢公司、汉钢公司相关人员，广元公司分管煤炭销售副总经理、煤炭经营部、办公室相关人员参加会谈。

### 文化之窗

## 攀枝花公司动员部署“赌博敛财” 专项整治工作

3月19日，攀枝花公司纪委召开党员干部、管理人员“赌博敛财”专项整治工作动员会，对专项整治工作进行了安排部署。

会上，纪委书记组织全体党员干部、管理人员集中学习了集

团公司纪委下发的《党员干部、管理人员“赌博敛财”专项整治实施方案》，强调了专项整治工作的重要性，要求全体员工以蒲波严重违纪违法案件作为反面典型，举一反三，深刻反思，认真进行自查自纠，并接受监督，严禁触碰“赌博敛财”问题专项整治红线。

党委书记余波要求：一是要提高认识，要坚定不移抓好党员干部、管理人员“赌博敛财”问题专项整治，积极营造风清气正、干事创业的良好氛围。二是要明确整治内容，禁止在工作时间和工作场所或外出调研时，违规赌博；禁止与服务对象进行赌博或接受服务对象“打底”钱，严禁通过赌博敛财，索贿行贿受贿等。三是纪委要加大整治力度，发现违纪行为时要正确运用好“四种形态”进行处理。

## 成乐公司开展生存发展大讨论活动

3月26日，成乐公司组织全体员工举行了“树牢理念、尽忠职守、推进公司生存发展”为主题的讨论活动。

会上，公司各分管领导对今年1-3月份工作进行了总结分析。分析了公司当前存在的主要问题：市场低迷，价格波动，资金短缺，业务不畅，与预期的发展有差距；从主观努力、总量规模、基地建设等入手分析了原因；提出下一步打算：一是坚守主业，拓展市场。充分发挥储配煤基地区位、运输优势，力求最大

生存权。二是防控风险，稳健经营。把资金、税务、债权等风险防范到极致。三是底线思维，依法治企。坚守底线，确保公司行稳致远。

公司员工逐一进行了发言提问，班子成员现场作商讨解答。